

หลักสูตร Online 3 ชั่วโมง

อาวุธของนักจัดซื้อจัดหามืออาชีพ

P&S Professional Weapons

วันที่ 4 พฤศจิกายน 2564 เวลา 09.00 – 12.00 น.

ออนไลน์ผ่านทาง ZOOM

วิทยากร อ.เชี่ยวชาญ รัตนามัทธนะ



วัตถุประสงค์

นักจัดซื้อจัดหามืออาชีพที่ทำงานอย่างมียุทธศาสตร์ (Strategic procurement) จะมีวิธีการใช้อาวุธทั้งสามประเภทต่อไปนี้อย่างคล่องแคล่วคือ ปืน กระบี่ และ มีดสั้น

อาวุธปืนเหมาะกับเป้าหมายระยะไกล หมายถึงการติดต่อสื่อสารเจรจาต่อรองและบริหารจัดการซัพพลายเออร์ เพื่อให้กิจการของบริษัทดำเนินไปสู่เป้าหมายได้อย่างราบรื่น

กระบี่เหมาะกับเป้าหมายระยะประชิด หมายถึงการติดต่อสื่อสารและประสานงานกับทุกฝ่ายในบริษัทเพื่อการวางแผนยุทธศาสตร์ได้ถูกต้อง

มีดสั้นเหมาะกับปฏิบัติการสารพัดที่เกิดขึ้นใกล้ตัว หมายถึงความสามารถในการปฏิบัติงานได้ตามยุทธศาสตร์ที่วางไว้ได้อย่างมีประสิทธิภาพและประสิทธิผล

หัวข้อการสัมมนา

อาวุธปืน

- * ทำไมนักจัดซื้อจึงถูกคาดหวังว่าต้องเจรจาต่อรองเก่งกว่าคนอื่น
- * จะทำอย่างไรดีเมื่อซัพพลายเออร์ขอปรับขึ้นราคา และขอควรระวังเมื่อจะต่อรองราคา
- * วิธีสร้างอำนาจในการเจรจาต่อรอง และสาเหตุที่การเจรจาต่อรองล้มเหลว
- * ข่าแหละต้นตอปัญหาในการบริหารสัมพันธ์กับซัพพลายเออร์
- * การทำ SRM และ ESI เพื่อประโยชน์ของทั้งสองฝ่าย
- * วิธีสังเกตความผิดปกติหรือสัญญาณอันตรายจากซัพพลายเออร์ และการบริหารความเสี่ยง

กระบี่

- * การทำ EPI เพื่อประสานงานกับทุกฝ่ายในบริษัทอย่างมีประสิทธิภาพ
- * เคล็ดลับที่จำเป็นต้องเรียนรู้ในการสร้างความประทับใจให้ Users
- * ค่าแก้ตัวของฝ่ายจัดซื้อที่ฝ่าย Users ไม่อยากฟัง

มีดสั้น

- * ความเข้าใจใน KPI – CSF – BSC เพื่อจะไม่ทำงานสะเปะสะปะ
- * การทำงานและวิธีกำหนดเป้าหมายแบบไหนจึงจะโดนใจผู้บริหาร
- * ข้อแตกต่างของการจัดซื้อจัดหาเชิงรับกับเชิงรุก (Reactive vs. Proactive procurement)
- * การจัดซื้อจัดหาเชิงปฏิบัติการ กับ เชิงยุทธศาสตร์ Tactical vs. Strategic procurement
- * คิดอย่างแพร่เมื่อจะเปลี่ยนงาน คนอื่นไม่ดี หรือว่า เราไม่เก่ง ปัญหาอยู่ที่ไหนกันแน่

วิทยากร **คุณเชี่ยวชาญ รัตนามัทธนะ**

อัตราค่าอบรมสัมมนา ท่านละ **1,300 + Vat 91 = 1,391 บาท**

เงื่อนไขการอบรม... ห้ามบันทึกภาพ วิดีโอ แชนร์ หรือนำไปเผยแพร่
วิธีการชำระเงิน: โอนผ่านบัญชีธนาคาร ดังนี้

ธนาคารกสิกรไทย บัญชีสะสมทรัพย์ สาขาเดอะมอลล์บางกะปิ เลขที่ 732-2-458238

ชื่อบัญชี หจก.โปรเฟสชั่นแนล เทรนนิ่ง โซลูชั่น

ติดต่อ คุณตุ้ม 086-8929330 02-1753330 Email : info.ptstraining@gmail.com

www.ptstraining.co.th

แบบฟอร์มลงทะเบียน

อาวุธของนักจัดซื้อจัดหามืออาชีพ

P&S Professional Weapons

ส่งมาที่ info.ptstraining@gmail.com หรือ ptstraining3@gmail.com

บริษัท _____

ที่อยู่ออกไปกำกับภาษี _____

รหัสไปรษณีย์ _____ เลขประจำตัวผู้เสียภาษี _____

ชื่อผู้ประสานงาน (HR) _____ โทรศัพท์ _____ ต่อ _____

Fax: _____ E-mail: _____

วันสัมมนา _____

1. ชื่อ-นามสกุล (ภาษาไทย) _____

ตำแหน่ง: _____ มือถือ _____

E-mail: _____

2. ชื่อ-นามสกุล (ภาษาไทย) _____

ตำแหน่ง: _____ มือถือ _____

E-mail: _____