

หลักสูตร Online 3 ชั่วโมง

เส้นทางสู่นักจัดซื้อจัดหามืออาชีพ

Road to Purchasing & Supply Professional

พุธที่ 3 กุมภาพันธ์ 2564 เวลา 09.00 – 12.00 น. ออนไลน์ผ่านทาง ZOOM

วัตถุประสงค์

ทุกกิจการจำเป็นต้องอาศัยการจัดซื้อจัดหาเพื่อให้การดำเนินงานดำเนินไปได้ตามวัตถุประสงค์ งานจัดซื้อจัดหาที่ปฏิบัติอย่างมืออาชีพย่อมทำให้กิจการราบรื่น มีประสิทธิภาพ และได้เปรียบคู่แข่ง มีผู้ประมาณการเอาไว้ว่าสิ่งที่จัดซื้อจัดหาเข้ามาใช้ในกิจการนั้นอยู่ที่ 50-60% ของรายรับของบริษัท ค่าใช้จ่ายก่อนหน้านี้ถ้าปล่อยให้ดำเนินการโดยใครก็ไม่รู้เห็นที่ว่าการบริษัทคงอยู่ในฐานะลำบาก การจัดซื้อจัดหาอย่างมืออาชีพจึงเป็นความจำเป็นที่ทุกบริษัทต้องให้ความใส่ใจให้มาก

หลักสูตรออนไลน์ 3 ชั่วโมงนี้ มีเนื้อหาสาระเพียงพอที่จะทำให้ท่านได้ข้อคิดที่สำคัญและเข้าใจว่าการจะก้าวขึ้นสู่ความเป็นนักจัดซื้อจัดหามืออาชีพนั้นต้องมีองค์ประกอบอะไรบ้าง

หลักสูตรนี้เหมาะกับใคร

ผู้ที่ต้องรับผิดชอบในการจัดซื้อจัดหา และผู้ที่มองหาเส้นทางในการพัฒนาขึ้นสู่ความเป็นมืออาชีพ

ประโยชน์ที่จะได้

มีความเข้าใจและเห็นภาพชัดเจนของการทำงานจัดซื้อจัดหาแบบมืออาชีพ

หัวข้อการบรรยาย

- ทำไมฝ่ายจัดซื้อจัดหาของบางบริษัทจึงยังทำงานแบบเสมียนในฝ่ายธุรการ
- จัดซื้อจัดหาแบบกลยุทธ์แตกต่างอย่างไรกับแบบปฏิบัติการ
- งานสำคัญของนักจัดซื้อจัดหาคือการหาแหล่งขายอย่างมียุทธศาสตร์
- การจัดซื้อเชิงรับ แตกต่างจากการจัดซื้อเชิงรุกอย่างไร
- ทำไมจึงควรซื้อจากซัพพลายเออร์สองรายควบกันและทำไมในบางกรณีควรซื้อจากรายเดียว
- การบริหารสัมพันธ์ภาพกับซัพพลายเออร์
- การเจรจาต่อรองแบบลูกทุ่งเปรียบเทียบกับแบบมืออาชีพ
- ข้อคิดเมื่อจะสัมภาษณ์เพื่อคัดเลือกนักจัดซื้อเข้ามาร่วมงานด้วย

วิทยากร อ.เชี่ยวชาญ รัตนามัทธนะ

พุธที่ 3 กุมภาพันธ์ 2564 เวลา 09.00 – 12.00 น. ออนไลน์ผ่านทาง ZOOM

อัตราค่าอบรมสัมมนา ท่านละ 1,300 + Vat 91 = 1,391 บาท

ขอสงวนสิทธิ์ในการเปิดอบรม ต้องมีผู้เรียนไม่น้อยกว่า 10 ท่าน

เงื่อนไขการอบรม... ห้ามบันทึกภาพ วีดีโอ แชร์ หรือนำไปเผยแพร่

ติดต่อ คุณตุ้ม 086-8929330 02-1753330 Email : info.ptstraining@gmail.com

www.ptstraining.co.th

