

หลักสูตร Online 3 ชั่วโมง

จัดซื้ออย่างไรให้เข้าตาผู้บริหาร

How Purchasing Meets the Management's Expectation

อังคารที่ 9 กุมภาพันธ์ 2564 เวลา 09.00 – 12.00 น. ออนไลน์ผ่านทาง ZOOM

วัตถุประสงค์

งานจัดซื้อเป็นกิจกรรมต้นน้ำของทุกกิจการ ซื้อผิด ซื้อไม่ทัน ซื้อขาด ซื้อเกิน ซื้อแพง จะสร้างปัญหาให้แก่กระบวนการกลางน้ำและปลายน้ำ ทำให้บริษัทไม่สามารถแข่งขันกับชาวบ้านได้

หลักสูตรออนไลน์ 3 ชั่วโมงนี้ มีเนื้อหาสาระเพียงพอที่จะทำให้ท่านได้ข้อคิดที่สำคัญและเข้าใจบทบาทของงานจัดซื้อว่าต้องทำงานอย่างไรจึงจะเข้าตาผู้บริหาร

หลักสูตรนี้เหมาะกับใคร

ผู้ที่ต้องรับผิดชอบในการจัดซื้อจัดหา



ประโยชน์ที่จะได้

มีความเข้าใจในวิธีการทำงานจัดซื้อที่ผู้บริหารอยากจะให้เป็น

หัวข้อการบรรยาย

- บทบาทและความสำคัญของงานจัดซื้อจัดหาในซัพพลายเชน
- งานจัดซื้อจัดหาต้องไม่ติดยึดกับราคาอยู่เพียงอย่างเดียว มิฉะนั้นบริษัทจะเสียหาย
- ในการทำงานจัดซื้อจัดหา ต้องกำหนดนโยบาย 2 ด้านให้ชัดเจนและเปิดเผย
- จรรยาบรรณและ CSR ที่เกี่ยวข้องกับการทำงานจัดซื้อจัดหา
- ปัญหาหัวใจ 10 ประการ ที่ต้องเคลียร์ให้ได้เพื่อภาพลักษณ์ของตนเองและของบริษัท

วิทยากร

คุณเชี่ยวชาญ รัตนามัทธนะ

- ผู้ก่อตั้งและนายกสมาคมคนแรก(พ.ศ. 2531-2550 รวม 18 ปี) ของสมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย
- คนไทยคนแรกที่ได้รับประกาศนียบัตร C.P.M. และ A.P.P. จากสมาคมบริหารงานจัดซื้อจัดหาแห่งอเมริกา
- คนไทยคนแรกที่ได้รับรางวัล Garner Themoin จากสหพันธ์จัดซื้อจัดหามาชาติ
- คนไทยคนแรกและคนเดียวที่ได้รับ MCIPS กิตติมศักดิ์จากสถาบันบริหารงานจัดซื้อจัดหาแห่งอังกฤษ

อัตราค่าอบรมสัมมนา ท่านละ 1,300 + Vat 91 = 1,391 บาท

ขอสงวนสิทธิ์ในการเปิดอบรม ต้องมีผู้เรียนไม่น้อยกว่า 10 ท่าน

เงื่อนไขการอบรม... ห้ามบันทึกภาพ วิดีโอ แชนร์ หรือนำไปเผยแพร่

ติดต่อ คุณตุ้ม 086-8929330 02-1753330 Email : info.ptstraining@gmail.com

www.ptstraining.co.th

