

Profile วิทยากร



ประวัติวิทยากร

อาจารย์ปกรณ์ วงศ์รัตนพิบูลย์

ประวัติการศึกษา

- ปริญญาตรี คณะวิศวกรรมศาสตร์ ภาควิชาไฟฟ้ากำลัง
สถาบันเทคโนโลยีพระจอมเกล้าเจ้าคุณทหารลาดกระบัง
- ปริญญาโท คณะบริหารธุรกิจ สาขาวิชา การตลาด
สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์ (NIDA)

ตำแหน่งปัจจุบัน

- Executive Coach Leadership and Strategic Development Consultant Independent Consultant and Professional Trainer

ผลงานด้านการอบรม

- เป็นวิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิและที่ปรึกษาที่มีความเชี่ยวชาญทางด้าน การฝึกอบรมการพัฒนาทีมงานขาย การพัฒนาผู้จัดการสาขา และผู้บริหารงานขาย , การคิดเชิงกลยุทธ์ มาเป็นเวลากว่า 10 ปี

ประสบการณ์การทำงาน

- ผู้จัดการทั่วไป บริษัท อาร์แลป แอนด์ คอนซัลแทนด์ จำกัด
- ผู้จัดการฝ่ายพัฒนาธุรกิจ บริษัทแมนเนเจอร์ อินฟอร์เมชั่น เซอร์วิส จำกัด
- ผู้อำนวยการฝ่ายการตลาดบริษัท สยาม แซท เน็ทเวิร์ค จำกัด
- ผู้จัดการทั่วไป บริษัท บางกอก เพย์เมนท์ เทคโนโลยี จำกัด
- ผู้อำนวยการฝ่ายพัฒนาธุรกิจ บริษัท สยาม โกลบอล แอคเซส จำกัด
(ผู้ให้บริการระบบเครือข่ายอินเทอร์เน็ต)
- ผู้จัดการทั่วไป บริษัท ซินโดม อิเลคทรอนิกส์ อินดัสตรีส์ จำกัด



บางส่วนของลูกค้าในการเป็นที่ปรึกษา แบบ In House Group Coaching

- บริษัท มาสเตอร์คูล อินเทอร์เน็ต จำกัด
 - ที่ปรึกษาหลักสูตร “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ”
 - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย”
- บริษัท มีทจอนันต์ ประเทศไทย จำกัด
 - ทีมที่ปรึกษาหลักสูตร “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ”
 - ทีมที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาผู้บริหารระดับกลาง”
- บริษัท เจอมานิค เทคโนโลยี จำกัด
 - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย”
- บริษัท เน็ทเบย์ จำกัด
 - ที่ปรึกษาโครงการ “การทำแผนงานเชิงกลยุทธ์ 3 ปี”
 - ที่ปรึกษาโครงการ “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำของผู้บริหารระดับสูง”
 - ที่ปรึกษาโครงการ “พัฒนาคูณากรให้มีศักยภาพสูง”
- บริษัท เคเบิลคอม เน็ทเวิร์ค จำกัด
 - ที่ปรึกษาโครงการ “การวางแผนกลยุทธ์ 3 ปี”
 - ที่ปรึกษาโครงการ “การพัฒนากลุ่มผู้บริหารรุ่นใหม่”
 - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย”
- บริษัท รอยัลเทค จำกัด
 - ที่ปรึกษา “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำในด้านการจัดการขององค์กร”
- บริษัท เอเวอร์มีเดีย จำกัด
 - ทีมที่ปรึกษาหลักสูตร “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ”
 - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย”
- บริษัท ดิจิตอลคอมเน็ทเวิร์ค จำกัด
 - ทีมที่ปรึกษาหลักสูตร “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ”
 - ที่ปรึกษาหลักสูตร “การพัฒนาทีมงานขาย”
- บริษัท ไทยเคส จำกัด
 - ที่ปรึกษา “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำในด้านการจัดการขององค์กร”
- บริษัท โคน์ ไทยลิฟท์ จำกัด
 - ทีมที่ปรึกษาหลักสูตร “โปรแกรมการพัฒนาภาวะความเป็นผู้นำและทำงานเชิงรุกสำหรับทีมวิศวกรรม”
- บริษัท พีเอ็นอินดัสทรี (ประเทศไทย) จำกัด
 - ทีมที่ปรึกษาหลักสูตร “พัฒนาภาวะความเป็นผู้นำ”
- บริษัท ไทยปาร์กเกอร์ไรซิ่ง จำกัด
 - ทีมที่ปรึกษาหลักสูตร “สอนงานอย่างไร...ให้ได้งาน (To be good coach)”

ผลงานด้านอื่นๆ/หลักสูตรที่ทำอยู่



หลักสูตร In House 1 วัน

- การพัฒนาผู้จัดการสาขา และผู้บริหารงานขาย
- การสร้างนักขายมือทองที่ทำงานอย่างสร้างสรรค์
- วิธีทำงานให้สนุกและปฏิบัติต่อผู้อื่นอย่างมีความสุข
- ทักษะคิดเชิงบวกในการทำงาน
- การพัฒนาศักยภาพทีมงานขาย
- การพัฒนาศักยภาพผู้บริหาร
- แนวความคิดที่ผู้บริหารควรมี
- การสร้างภาวะความเป็นผู้นำในตัวเอง
- จิตวิทยาบริการ.....เข้าถึงหัวใจลูกค้า

หลักสูตร Public Course 1 วัน

- สูดยอดนักขาย พิษิตยอดขาย
- สูดยอดระบบเทลมาร์เกิดขึ้นสำหรับลูกค้าองค์กร
- สูดยอดผู้จัดการทีมงานขาย
- สูดยอดเคล็ดลับสร้างภาวะผู้นำด้วยตัวเอง
- สูดยอดแนวทางการเป็นโค้ชที่ดี

บางส่วนของลูกค้า ที่ได้เข้าไปฝึกอบรมแบบ In House ให้

- | | | |
|----------------------------|---------------------------|-------------------------------------|
| - สยามกลการอุตสาหกรรม | - บริษัท บลูแสตติก | - บริษัท Visteon |
| - ปัญญาธาธา (กลุ่ม CP All) | - ปูนซิเมนต์ไทย (สระบุรี) | - บริษัท ไพรมัส |
| - The Erawan Group | - Bangkok Industrial Gas | - Central Marketing Group (CMG) |
| - สุรพลนิชิเว่ ฟู้ด | - PAGO Salee Printing | - FB-Food ในเครือ สันติภาพ ฮั่วเพ้ง |
| - BEHN MEYER GROUP | - โรงพยาบาล ธนบุรี | - หจก. เชียงรายเทคโนโลยีคอม |
| - อัมรินทร์ ฟรินดิง | - บริษัท ราชาโยค | - บริษัท งานดี (ในเครือมิติน) |
| - DataCraft | - Hewlett-Packard | - เอส.ดี.ภูเก็ต |
| - วิเทค ซ็อบ กาญจนบุรี | - ชิงคคอมพิวเตอร | - ฮาร์ดแวร์เฮาส์ |
| - เชียงรายเทคโนโลยีคอม | - จีพี เอ็ดดูเคชั่น | - ไตรสตาร์ |
| - NC Housing | - ซันไซน์ เอ็กซ์เพรส | - บริษัท คอร์ท จำกัด |
| - ตริเพชชอชู่เชลล์ | | |

