



Online Training by Zoom

เทคนิคการขายทางโทรศัพท์อย่างมีประสิทธิภาพ

วันที่ 22 ตุลาคม 2564 เวลา 13.00-16.00 น
วิทยากร อ.ประเสริฐ สุขไพญญกุล

อัตราค่าสัมมนา 1500 บาท /ท่าน (ไม่รวม VAT 7%)
สมัคร 3 ท่านขึ้นไปท่านละ 1,300 บาท

หัวข้อการบรรยาย

- ละลายพฤติกรรม ICE BREAK
- ค้นหาวิธีการขายทางโทรศัพท์ ปิดอย่างไรให้ชนะใจ (ปลุกจิตสำนึกกรักการขาย)
- ปรับแนวคิดให้สู้งานขาย "ขายทางโทรศัพท์ไม่ยากอย่างที่คิด"
- เทคนิคการขายทางโทรศัพท์ในยุคปัจจุบัน
- ทดสอบการขายทางโทรศัพท์ (WORK SHOP)
- การนำลูกค้าเข้าสู่การเปิดการขาย
- กระบวนการขายทางโทรศัพท์ 5 ขั้นตอน (กระบวนการขาย)
- เทคนิคการเปิดใจลูกค้า...ให้ประทับใจ ไร้ข้อกังวล
- เทคนิคการนำเสนอคุณค่าในแบบที่ลูกค้าคาดหวัง (WORK SHOP)
- เทคนิคการสื่อสารโน้มน้าวเพื่อพิชิตใจลูกค้า
- เทคนิคการเจรจาและปิดการขายอย่างเขียน
- ทดสอบการใช้เทคนิคและกระบวนการขาย (WORK SHOP)
- วางแผนการขายทางโทรศัพท์ให้สำเร็จด้วย CRM
- เทคนิคการใช้ CRM สู่การสร้างความผูกพัน
- เทคนิคสร้างกลยุทธ์เชิงติดตามอย่างไรให้เห็นผล (WORK SHOP)
- สรุป และถาม-ตอบ

จองอบรมติดต่อ

คุณตุ้ม 02-1753330 , 086-8929330 , 086-6183752

Email : info.ptstraining@gmail.com ;ptstraining3@gmail.com

www.ptstraining.in.th

วิธีการชำระเงินค่าสัมมนา



โอนเงินเข้าบัญชีธนาคารกสิกรไทย

ชื่อบัญชี หจก.โปรเฟสชั่นแนล เทรนนิ่ง โซลูชัน

Account Name "Professional Training Solution Ltd.,Partnership.

เลขที่บัญชี 732-2-458238 สาขาเดอะมอลล์บางกะปิ ออมทรัพย์