



หลักสูตร Marketing & Sales 4.0

Course กลยุทธ์การตลาดและการขาย 4.0

25 สิงหาคม 2564

เวลา 09.00-16.00 น. Online Training

หลักการและเหตุผล:

เพื่อให้การ ที่มีจุดศูนย์รวมอยู่ที่ "อินเทอร์เน็ต (IoT:Internet of Things)" ดังนั้น ในองค์กรต่างๆ ย่อมต้อง "เรียนรู้" และ "ปรับตัว" ก้าวทำให้ทันกับยุคสมัยที่เรียกว่า "Marketing 4.0"

วัตถุประสงค์ : เพื่อให้ผู้เข้ารับการฝึกอบรม

- เข้าใจหลักการใหม่ๆ ในทำการตลาดและการขายยุค 4.0
- เรียนรู้แนวทางจากกรณีศึกษาการทำการตลาดและการขายขององค์กรชั้นนำระดับโลกในยุค Digital Economy

หัวข้อการฝึกอบรม :

ภาคที่ 1: กลยุทธ์การตลาด

- จากอดีต - ปัจจุบัน : สี่ยุคการเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยีส่งผลกับการตลาดและการขายอย่างไร
- การเปลี่ยนแปลงของพฤติกรรมผู้บริโภคยุค 4.0 ในมิติต่างๆ ดังนี้

1.ด้านข้อมูลข่าวสาร	3.ด้านการจับจ่าย
2.ด้านสังคมการสื่อสาร	4.ด้านการใช้ชีวิต
- 4C.:กรอบการทำตลาดยุค 4.0 ประกอบด้วย

1.Content Based Marketing	3.Connection Based Marketing
2.Customer Based Marketing	4.Comment Based Marketing

- 3P.:Profile-Preference-Profit กระบวนการทำตลาดบน Platform ของ IoT :Internet of Things"

ภาคที่ 2: กลยุทธ์การขาย

- การวิงผลึกสู่ความสำเร็จในการทำธุรกิจ "ไม่หนึ่งคือการตลาด" สู่ "ไม่สองคือการขาย" ต้องทำอะไรและทำอย่างไร
- Sales Innovation Techniques ยุค 4.0 คืออะไรและทำอย่างไรให้ได้ผล
- การสื่อสารการขาย "แบบ Story Telling Techniques" ทำอย่างไร (ฝึกปฏิบัติ)
- "The Killer Sales Messages" ทาง Internet ทำอย่างไร เชิญชวนโน้มน้าวลูกค้าให้สนใจและสั่งซื้อ (ฝึกปฏิบัติ)
- การกระตุ้นการตัดสินใจซื้อด้วย "interactive Stimulation" ทำอย่างไร (ฝึกปฏิบัติ)
- การติดตามลูกค้าด้วย "Sales Follow" ทำอย่างไร (ฝึกปฏิบัติ)

เหมาะสำหรับ :

- ฝ่ายการตลาด การขายและผู้สนใจ

ระยะเวลาฝึกอบรม : 1 วัน

วิธีการฝึกอบรม :

- บรรยาย และกรณีศึกษา

วิทยากร :

อาจารย์พรเทพ ฉันททาวี

การศึกษา

- ปริญญาโท จิตวิทยาอุตสาหกรรมและองค์การ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์
- ปริญญาตรี จิตวิทยา มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ

ประสบการณ์ทำงาน

- ผู้อำนวยการหลักสูตรพัฒนานักขาย บริษัท มหวัฒน์ เอ็นเตอร์ไพรส์ จำกัด
- ผู้อำนวยการฝ่ายพัฒนาทรัพยากรบุคคล กลุ่มบริษัท ทีซีซี แคปิตอล กรุ๊ป
- ผู้จัดการฝ่ายฝึกอบรมการตลาดและการขาย เครือโอเอสเอส
- ที่ปรึกษาและวิทยากรด้านทรัพยากรบุคคล

รับจำนวน 10 ท่าน

▪ อัตราค่าลงทะเบียน (รวมค่าวิทยากร ค่าเอกสาร)

ค่าอบรมสัมมนา/วัน	ราคาก่อน VAT	VAT 7%	ภาษีหัก ณ ที่จ่าย 3%	ราคาสุทธิ
ค่าอบรม/1 ท่าน	2,500	175	(75)	2,600
ค่าอบรม/3 ท่าน	2,300	161	(69)	2,392

การชำระค่าธรรมเนียม

- ชำระโดยส่งจ่ายเช็ค/แคชเชียร์เช็ค ชี้ดคร่อม ส่งจ่ายในนาม
หจก.โพรเฟสชั่นแนล เทรนนิ่ง โซลูชั่น (Professional Training Solution Ltd.,Partnership)
เลขที่ 89/161 ซอยพระยาสุเรนทร์ 21 แยก 3 แขวงบางชั้น เขตคลองสามวา กรุงเทพฯ 10510
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0103553030100

โอนเงินเข้าบัญชี

ธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน) สาขาเดอะมอลล์บางกะปิ บัญชีออมทรัพย์ เลขที่ 732-245823-8
ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) สาขาโลตัสรามอินทรา 109 บัญชีออมทรัพย์ เลขที่ 029-711049-6
สง Pay-in มาที่ Fax.02-9030080 ext. 9330

ผู้เข้าอบรมรับผิดชอบค่าธรรมเนียมการโอนเงินข้ามจังหวัด

รายละเอียดเพิ่มเติม กรุณาติดต่อ: คุณอรัญญา 086-8929330

Professional Training Solution

Tel 02-1753330, 086-6183752

Fax. 02-9030080 ext.9330

www.ptstraining.in.th

Email info.ptstraining@gmail.com, ptstraining3@gmail.com

แบบฟอร์มการลงทะเบียน**หลักสูตร**

วันสัมมนา _____

ส่งมาที่ email : info.ptstraining@gmail.com; ptstraining3@gmail.com

บริษัท _____ จำกัด

ที่อยู่อกใบกำกับภาษี _____

รหัสไปรษณีย์ _____ TAX ID _____ สำนักงานใหญ่/สาขา _____

ชื่อผู้ประสานงาน (HR) _____ โทรศัพท์ _____ ต่อ _____

Fax: _____ E-mail: _____

รายชื่อผู้เข้าอบรม(กรุณากรอกตัวบรรจง)

1. ชื่อ-นามสกุล (ภาษาไทย) _____

ตำแหน่ง: _____ มือถือ:(กรณีฉุกเฉิน) _____

E-mail: _____

2. ชื่อ-นามสกุล (ภาษาไทย) _____

ตำแหน่ง: _____ มือถือ:(กรณีฉุกเฉิน) _____

E-mail: _____

3. ชื่อ-นามสกุล (ภาษาไทย) _____

ตำแหน่ง: _____ มือถือ: _____

วิธีการชำระเงิน: ชำระด้วยเช็คบริษัท สั่งจ่าย หจก.โปรเฟสชั่นแนล เทรนนิ่ง โซลูชั่น (Professional Training Solution Ltd, Partnership)

1. โอนผ่านบัญชีธนาคาร ดังนี้

2. ชำระเงินผ่านธนาคาร “บัญชีออมทรัพย์ [Saving Account]” ในนาม: **Professional Training Solution Ltd.,Partnership**

ธนาคาร	สาขา	เลขที่บัญชี
 กสิกรไทย (KBANK)	เดอะมอลล์บางกะปิ	732-2-45823-8
 กรุงเทพ (BBL)	โลตัส รามอินทรา 109	029-7-11049-6

ชื่อบัญชี หจก.โปรเฟสชั่นแนล เทรนนิ่ง โซลูชั่น และ Scanใบ Pay-in และหนังสือรับรองหัก ณ ที่จ่าย

พร้อมระบุชื่อบริษัทของท่าน และชื่อหลักสูตร ส่ง mail มาที่ ptstraining3@gmail.com