



การคัดเลือกซัพพลายเออร์ อย่าง..มืออาชีพ (Supplier Selection as Professional)

วันที่ 14 กรกฎาคม 2564

เวลา 09.00-12.00 น Online Training by zoom

การคัดเลือกผู้ขายนั้น เป็นงานหินสำหรับนักจัดซื้อทุกคน ที่จะต้องทำให้ได้ เพราะมันเป็นงานสำคัญ ที่จะวัดความสามารถของนักจัดซื้อคนนั้น ถ้ารับผิดชอบจุดนี้ได้ เขาก็สามารถจะรับผิดชอบงานจัดซื้อทั้งระบบได้

ถ้าองค์กรของท่าน ยังขาดองค์ความรู้ในเรื่องการคัดเลือกผู้ขายแล้ว ก็เท่ากับการขาดประสิทธิภาพในการแข่งขัน (มีต้นทุนที่สูงกว่าคู่แข่งในตลาด) และอาจเกิดปัญหาในการทำงานได้ (ปัญหาในด้านคุณภาพ)

เพื่อเป็นการพัฒนาบุคลากรให้กับฝ่ายจัดซื้อ/จัดหา ของท่านให้มีองค์ความรู้ในเรื่องนี้ ผมจึงได้จัดทำหลักสูตรพิเศษขึ้นมา สำหรับงานจัดหาโดยเฉพาะ โดยใช้ชื่อว่า

การคัดเลือกผู้ขายอย่าง..มืออาชีพ (Supplier Selection as Professional)

หลักสูตรนี้ ผมใช้ประสบการณ์จากการเป็นผู้บริหารในหน่วยงานจัดซื้อ และทำงานในตำแหน่งผู้จัดการทั่วไป / QMR ที่เป็นบริษัทข้ามชาติ และบริษัทฯ ของคนไทย ทั้งขนาดเล็ก และใหญ่ขนาด ที่พนักงานมากกว่า 3,000 คนมาแล้ว

ซึ่งจะต้องดูแล Supplier ทั้งในประเทศและต่างประเทศ มากกว่า 200 ราย รวมถึงวัตถุดิบอีก มากกว่า 3,000 items และยังได้รับตำแหน่งเป็น leader Auditor ในการจัดหา supplier ให้กับทั้งองค์กรด้วย ผมเชื่อว่า ประสบการณ์ที่สะสมมานี้ จะเป็นประโยชน์กับทีมของท่าน ที่ได้เข้ามารับการอบรมในหลักสูตรนี้

วิทยากร อาจารย์ อนันต์ วชิราวุฒิชัย

@ โดยการอบรมนี้ จะมีเนื้อหาที่ครอบคลุม 4 หัวข้อใหญ่ๆดังนี้

1. Supplier Selection Committee :

- การแต่งตั้งทีมในการทำ Supplier Selection
- ทำไมต้องมีทีม (Why)
- ใครต้องเข้าร่วมบ้าง (Who)

2. Supplier Specification :

- การกำหนดคุณสมบัติผู้ขาย : หลักการและเหตุผล
- การจัดกลุ่ม Supplier : หลักการและเหตุผล

3. Supplier Assessment :

- การออกแบบ วิธีการประเมิน (Audit Form & Audit Score)
- เทคนิคในการเป็นผู้ตรวจประเมิน (Audit Technique)

4. Supplier Record :

- การบันทึกข้อมูล Supplier
- การจัดทำ AVL (Approve Vendor List)

หมายเหตุ : หัวข้อทั้ง 4 นี้จะครอบคลุม การตรวจประเมินผู้ขาย ทั้งในประเทศ และต่างประเทศ (Domestic & Oversea)

@ ประโยชน์ที่จะได้รับจากการอบรมนี้

- จะช่วยให้ผู้ที่จะต้องมาดูแลงานจัดซื้อ/จัดหา สามารถเข้าใจบทบาท หน้าที่ และวิธีการในการคัดเลือกผู้ขาย (Supplier Selection) รวมถึงสามารถนำความรู้ไปใช้ในการปฏิบัติงานได้เลย (Supplier Assessment)
- การทำ Supplier Selection จะช่วยแก้ปัญหาการคอร์รัปชัน / ช่วยสร้างความสัมพันธ์ที่ดีระหว่างทีมของบริษัทฯ กับทีมของผู้ขาย

@ หลักสูตรนี้เหมาะกับใครบ้าง

- ผู้บริหารที่ไม่เคยมีประสบการณ์ในงานจัดซื้อ/จัดหา แต่ต้องมาดูแลงานจัดซื้อ/จัดหา
- หัวหน้าแผนกจัดซื้อ ที่ต้องการเรียนรู้เพิ่มเติม เพื่อไปรับผิดชอบงานในระดับที่สูงขึ้น
- เจ้าหน้าที่แผนกจัดซื้อ ที่ต้องการเรียนรู้เพิ่มเติม เพื่อไปทำงานในตำแหน่งที่สูงขึ้น

@ ทำไมคุณต้องมาเรียนรู้กับเรา

- เพราะเรามีวิธีที่จะถ่ายทอดอย่างเป็นขั้นตอน ที่ทำให้คุณเรียนแล้วเข้าใจได้อย่างง่ายๆ
- เพราะเราใช้ผู้สอนที่มีประสบการณ์ในธุรกิจระหว่างประเทศ และงานจัดซื้อมานานกว่า 20 ปี ที่มีประสบการณ์ตรงในการค้ากับ Europe, Japan, Korean, China, Africa, South America
- ได้รับองค์ความรู้จากผู้สอน ที่มีประสบการณ์มากกว่า 20 ปี ในเรื่องต่างๆ เช่น Purchasing Route / Procurement / QS / ISO / BOI / Import / Export / Logistic / ERP / QMR

อัตราค่าอบรมสัมมนา ท่านละ 1,500 + Vat 105 = 1,605 บาท

เงื่อนไขการอบรม... ห้ามบันทึกภาพ วีดีโอ แชนร์ หรือนำไปเผยแพร่

ติดต่อ คุณตุ้ม 086-8929330 02-1753330 Email : info.ptstraining@gmail.com

วิธีการชำระเงิน: โอนผ่านบัญชีธนาคาร ดังนี้

ธนาคารกสิกรไทย บัญชีสะสมทรัพย์ สาขาเดอะมอลล์บางกะปิ เลขที่ 732-2-458238

ชื่อบัญชี หก.โปรเฟสชั่นแนล เทรนนิ่ง โซลูชั่น

แบบฟอร์มลงทะเบียน

การคัดเลือกซัพพลายเออร์ อย่าง..มืออาชีพ (Supplier Selection as Professional)

ส่งมาที่ info.ptstraining@gmail.com หรือ ptstraining3@gmail.com

บริษัท _____

ที่อยู่อกใบกำกับภาษี _____

รหัสไปรษณีย์ _____ เลขประจำตัวผู้เสียภาษี _____

ชื่อผู้ประสานงาน (HR) _____ โทรศัพท์ _____ ต่อ _____

Fax: _____ E-mail: _____

วันสัมมนา _____

1. ชื่อ-นามสกุล (ภาษาไทย) _____

ตำแหน่ง: _____ มือถือ _____

E-mail: _____

2. ชื่อ-นามสกุล (ภาษาไทย) _____

ตำแหน่ง: _____ มือถือ _____

E-mail: _____